

**A. PLAN PRZYCHODÓW**

<b>Cena</b> (należy wskazać produkt/usługę/towar oraz ich ceny jednostkowe sprzedaży)	<b>I kwartał</b>	<b>II kwartał</b>	<b>III kwartał</b>	<b>IV kwartał</b>
<b>Prognoza sprzedaży</b> (należy oszacować wielkość sprzedaży - ilość dla danego produktu/usługi/towaru)	<b>I kwartał</b>	<b>II kwartał</b>	<b>III kwartał</b>	<b>IV kwartał</b>
<b>Prognoza przychodów</b> (iloczyn ceny jednostkowej oraz wielkość sprzedaży produktu/usługi/towaru)	<b>I kwartał</b>	<b>II kwartał</b>	<b>III kwartał</b>	<b>IV kwartał</b>
<b>SUMA OGÓŁEM</b>				

Sprawdzono pod względem merytorycznym

.....  
(data, podpis oraz pieczęć pracownika przyjmującego )

.....  
czytelny podpis wnioskodawcy